

# 防城港电子SaaS智能营销云平台现货

发布日期: 2025-09-29

目前大多所谓中小企业SaaS级应用能对接B2B平台和论坛资源，通过资源发布实现信息覆盖及搜索引擎展现。然而随着互联网营销的发展及深入，我们不难发现，单一的B2B或论坛信息发布，用户转化率低下。部分搜索引擎展现，叫好不叫座，网站实现引流，却没有转化。因而真正意义上的SaaS级营销应用，更需对接口碑资源、互联网广告资源、移动媒体资源、认证资源等资源，帮助网站引流，特别是对接能够提高转化率的互联网营销资源。SaaS产品需智能化，即软件使用的易用性及自动化。智能化推广，不是所谓的“一键生成”、“一键推广”，更需要智能化着陆平台进行诊断优化、竞品分析、营销现状分析、营销方案生成、营销实施科学及营销数据分析等操作。SaaS产品能帮助用户真正了解互联网营销。即让中小企业学会通过工具实现更专业、更精细的数字营销。这需要SaaS平台提供更多增值服务，帮助企业更好地掌控数字营销的实施全过程。SaaS级的智能营销云平台从以上特点，我们不难发现，除了SaaS需平台化外，它还需要与“数字资源的按需所取”及“营销决策自助”等特点相结合。首先，“数字资源的按需所取”就是指将数字营销媒体、推广渠道、数字营销策略、方法等资源汇集在一起。

一直以来，广西珍云致力于用互联网科技为客户提供更优的营销方案。防城港电子SaaS智能营销云平台现货



伴随着企业业务应用向云端迁移，企业数据架构也正在从此前以应用为中心的架构模式，转变为以分析为中心的架构模式，珍岛集团借助此模式帮助企业将各个分散业务应用的数据资源集中在一起，形成统一的数据资源池，为集中、高效的数据分析提供了可能。与之相配合，珍岛集团还帮助企业构建集团统一的数据管控体系，即统一的数据分析平台、集中的数据管控组织、

统一的数据管控工具。通过提升供给侧效率和组织模式创新，来满足更加个性化、多元化、实时化的企业客户需求。目前珍岛集团已经打通珍岛marketingforce智能营销生态，以珍岛营销云、珍岛销售云、珍岛商业云、珍岛企服云、珍岛服务云五大产品矩阵，实现了从公域推广、到私域运营及客户资产增值，再到企业营销后的运营管理整合等，以珍岛All-In-One一站式营销生态赋能企业数字化智能化转型。

防城港电子SaaS智能营销云平台现货整合公域流量，广西珍云信息技术有限公司T云带来一站式获客解决方案。



T云，作为一个创新型平台，有着整合资源、广告可控性和数据完整性等全网营销推广特点，以及智能广告优化、一键轻松投放、跨平台跨媒体数据监测与回收、鲜活的独有DMP和云工具集成五大优势，帮助企业解决在互联网营销中的困境，帮助企业可以省时、省力、省钱的同时获取更大的利益，让客户找到你、了解你、相信你、选择你。珍岛“SaaS级智能营销云平台”专项技术攻关和研发团队从珍岛多年积累的近千个极具代表性的企业服务案例中调取业务场景模拟和细节需求定义设计，并组织企业递进式调研；同时深入研究人工智能计算模型和模拟技术，结合数字营销的全系数据特征（媒介/产业/实效）进行适配性设计和嫁接，实现“机器”在可控，可知，可信的范围内，通过节约人工时间，降低决策复杂性和决策难度来实现“数字营销的自动化云服务体验”。

广西珍云信息技术有限公司，为企业提供设计解决方案，服务涵盖了网站制作、网络推广、企业VI设计、用户界面UI设计以及印刷宣传片设计等等。同时也为客户提供产品照片拍摄、宣传软文撰写、网站360度优化、线上广告投放代理、网站运营执行等增值服务。广西珍云信息技术有限公司致力于企业的信息化建设、品牌建设出力，实现共赢。从服务内容上来看，包括品牌网络营销服务（事件营销和热点营销）、社会化媒体营销、搜索引擎营销SEO+SEM、全网营销、网络营销整案服务和定制网站建设服务等6大方面。从服务流程上来看，包括SEO臻系统、全网营销、数据分析、看结果。其中SEO臻系统，通过同步用户群体的一整套系统管理后台。从项目流

程管理，到数据采集分析以及针对性的项目资源库，为SEO工作者提供有价值的数据采集和分析；并且同步客户端，会员注册，让客户能时刻监测消费和项目情况，会员能获悉分析搜索引擎规律。总之，科学提升营销综合实力，企业网络营销推广不再摸着石头过河。作为珍岛集团北京分公司，广西阵雨信息技术有限公司致力于中小企业网络营销服务，帮助客户降低营销成本、提升市场竞争力、提升网络营销效果、提升用户满意度、加强客户粘贴度。

MarTech成为营销新趋势，可以帮助企业通过整合技术与数据能力，在全链路撬动企业增长。



在互联网+背景下，各级地方正在探索如何将信息化过程中积累的海量数据发挥出更大价值，为民众提供更便捷智能服务，优化提升行政效率和质量。然而，传统技术和社区方案难以满足多种海量数据处理能力和高可靠高安全需求，难以发挥内部外部数据整合优势。珍岛大数据方案，可以快速为机构提供一站式大数据方案，快速接入内部和外部数据，从数据处理、分析、到展示，充分挖掘数据潜力，提供交互式展示工具，助力外网门户服务或内部应用。还可结合珍岛海量信息数据，提供人群画像、区域人流分析等公共服务，力助企业高效行政，快速决策。易用、安全、稳定、高性能的大数据开发引擎。为用户的大数据集成、存储、计算环节提供完整的企业级解决方案，让用户能聚焦于挖掘自身大数据资产的商业价值。一站式的数据挖掘与分析平台。支持SQL交互分析、多维分析、敏捷报表门户，向用户提供简便、易用、高性能的数据分析与展示功能。面向企业数据治理需求，提供完善的数据元信息管理功能。支持细到字段级别的数据权限控制，包含库表数据字典、数据血缘跟踪与溯源、热点数据分析，有效提高企业数据资产管理效率。

珍岛集团抓住机遇、顺势而为，致力于成为全球靠前的SaaS智能营销云平台。防城港电子SaaS智能营销云平台现货

多年来SaaS一直以低投入、易管理等特点，受到企业的青睐，尤其适合广大中小企业。防城港电子SaaS智能营销云平台现货

中小企业该选择怎么样的SaaS化的营销产品或服务呢？1.SaaS本身必须具备平台建设的功能，即为企业搭建各类线上平台。这些平台承载所有数字营销的转化，受众群体通过对着陆平台内容阅读形成最终成交用户转化；2.SaaS产品需要对接各类互联网营销资源；3.SaaS产品需智能化，即软件使用的易用性及自动化。智能化推广，不只是所谓的“一键生成”、“一键推广”，更需要智能化着陆平台进行诊断优化、竞品分析、营销现状分析、营销方案生成、营销实施科学及营销数据分析等操作；4.SaaS产品能帮助用户真正了解互联网营销。即让中小企业学会通过工具实现更专业、更精细的数字营销。这需要SaaS平台提供更多增值服务，帮助企业更好地掌控数字营销的实施全过程。

防城港电子SaaS智能营销云平台现货